**PERFORMANCE EXPORT PAYS DE LA LOIRE**

**CAS PARTICULIERS ET DEROGATOIRES – ENTREPRISES VITICOLES OU ARTISANALES**

Les demandes de ces entreprises viticoles et artisanales suivies par l’une des chambres consulaires des Pays de la Loire dans le cadre d’un Conseil Export ou d’un diagnostic individuel et dont l’effectif se situe entre 3 et 5 salariés sont soumises à l’avis consultatif du comité export, après l'avis favorable d’un conseiller international dans le cadre du suivi qu’il réalise.

**La présente fiche a pour vocation de vous permettre d’apporter les éléments permettant au Comité export de rendre un avis sur votre projet.**

**\*\*\*\*\*\*\*\*\*\***

**1/ IDENTITE DE L’ENTREPRISE**

Raison sociale :

Vos produits :

Vos données financières

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Exercice au | Exercice N-1 | Exercice N | Prévisionnel |
| Effectif de l’entreprise et évolution |  |  |  |
| Chiffres d’affaires et évolution |  |  |  |
| Chiffres d’affaires Export et évolution |  |  |  |
| Résultats |  |  |  |
| Fonds propres et évolution |  |  |  |
| Couverture de la dette par les fonds propres |  |  |  |

**2/ VOTRE PROJET**

Décrivez vos capacités de production actuelles

Votre plan d’actions stratégiques export à 2 ans et l’impact en termes de production sur le territoire des Pays de la Loire

Les marchés que vous ciblez

Les moyens humains et financiers que vous envisagez de dédier à l’export

Les résultats attendus à 2 ans et votre stratégie pour répondre à l’accroissement de production induit

L’impact attendu pour le territoire en termes d’emplois

**CADRE RESERVE – NE PAS COMPLETER**

**AVIS DU CONSEILLER INTERNATIONAL DANS LE CADRE DU SUIVI REALISE (Conseil export ou diagnostic individuel spécifique)**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

*Date Nom Prénom Signature*