LES RENCONTRES DE L'ÉCO
EXPORTER

PAYS DE LA LOIRE, L'EXPORT COMMENCE CHEZ VOUS !



bpifrance
CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE
1er ACCÉLÉRATEUR DES ENTREPRISES
Business France

VENDÉE INTERNATIONAL

TEAM FRANCE EXPORT
RÉGION PAYS DE LA LOIRE

QUELQUES DONNEES CLES SUR L'EXPORT

RÉGION PAYS DE LA LOIRE

VENDÉE INTERNATIONAL

VENDÉE INTERNATIONAL

Animée par

CCI VENDÉE

Commerce extérieur en Vendée

Vendée, export : 2 478 M€ - import : 3 430 M€, *soit un déficit de -952 M€*

À l'**export**, les **5 premiers clients** sont :

1/ Royaume-Uni (338 M€), 14%

2/ Allemagne (266 M€), 11%

3/ Espagne (203 M€), 8%

4/ Italie (182 M€), 7%

5/ États-Unis (176 M€), 7%



A l'**import**, les **5 premiers pays** sont :

1/ Allemagne (453 M€), 13%

2/ Espagne (413 M€), 12%

3/ Chine (386 M€), 11%

4/ Italie (333 M€), 10%

5/ Pays Bas (212 M€), 6%

Union Européenne, 55% des exportations & 69% des importations

Commerce extérieur en Vendée

Filières industrielles, 95% des exports sont issus de l'industrie manufacturière locale

Les principales filières exportatrices :

31% IAA (agroalimentaire) : 727 M€

19% Machines & équipements : 444 M€

15% Navires et bateaux : 354 M€

8% Textile et habillement



Les filières les plus déficitaires :

Métallurgie : -398 M€

Plastiques/caoutchouc : -243 M€

Chimie : -118 M€

Points d'attention

Depuis 20 ans, +58% pour les exportations VS +234% pour les importations
Le poids de la Vendée dans l'export national reste faible (0,5%)
Notre industrie est plutôt positionnée sur les marchés régionaux et la sous traitance
Contexte géopolitique

STRATEGIE INTERNATIONALE DE LA RÉGION

RÉGION PAYS DE LA LOIRE

UNE OFFRE DE SERVICES LISIBLE ET SIMPLIFIÉE

adaptée aux PME qui se lancent ou qui accélèrent à l'export

PRIORITE 1
ENCOURAGER LES **PME** A FRANCHIR LE CAP DE L'EXPORT

« L'EXPORT COMMENCE CHEZ VOUS »
Aller au-devant des entreprises
avec des témoignages de pairs à pairs

« MON ASSISTANT EXPORT »
Simplifier l'accès à l'information grâce à l'IA

« PASS EXPORT PAYS DE LA LOIRE »
Financer la préparation
et les premiers pas à l'export

PRIORITE 2
AMORTIR LES COÛTS OPERATIONNELS DES **PME** QUI ACCELERENT A L'EXPORT

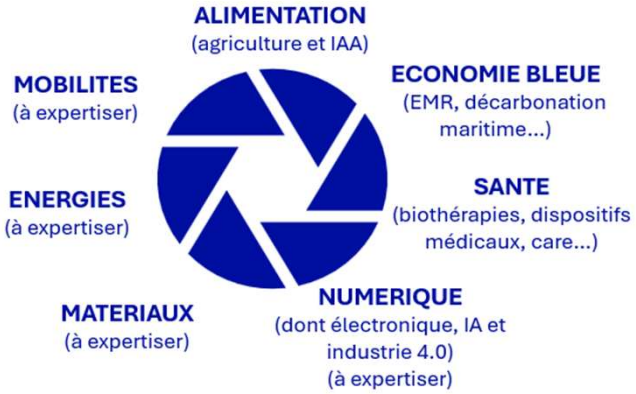
« BOOST EXPORT PAYS DE LA LOIRE »

✓ **Je prospecte sur un nouveau marché :**
→ Conseil stratégique et études, salons et missions de prospection commerciale, communication.
→ Jusqu'à 15 K€ d'aide sur 2 ans.

✓ **Je recrute des RH dédiées pour me développer et accélérer à l'export :**
→ Recrutement en CDI d'une fonction nouvelle dédiée à l'export / recours à une mission VIE.
→ Jusqu'à 15 K€ pour un recrutement en CDI.
→ Jusqu'à 30 K€ pour une mission VIE sur un nouveau marché.

PRIORITE 3
UNE STRATEGIE D'INFLUENCE FILIERES PRIORITAIRES PLUS COMPETITIVES

« TASK FORCES INTERNATIONALES »
Un programme d'actions construit avec les entreprises pour rendre visibles les chaines de valeur, développer les marchés et anticiper les innovations



NOS PROMESSES :
Une porte d'entrée et un interlocuteur uniques au sein de nos services tout au long de votre parcours.
« Dites-le-nous une fois »

L'EXPORT COMMENCE CHEZ VOUS

NOTRE OFFRE DE SERVICES



RÉGION PAYS DE LA LOIRE

Une action de terrain partagée *pour* ***quadriller le territoire***

Dans les ***évènements, les temps forts, les réseaux*** *où les chefs d'entreprises se rencontrent et échangent.*

Les ***entreprises qui n'exportent pas encore*** *ou qui* ***n'entendent jamais parler d'export***

Pas de format préétabli, *s'adapte au format de l'évènement ou de la séquence*

Une prise de parole qui s'appuie prioritairement sur le ***témoignage d'un pair***

Pour parler d'export : *le parcours pour se lancer, la valeur ajoutée de se projeter à l'international...*

Pour rassurer : *vous n'êtes pas seuls pour vous lancer, des réseaux de chefs d'entreprises experts, des relais proches de vous sont là pour vous orienter, pour vous conseiller…*

Quelques illustrations

Evènement à destination des entreprises industrielles organisé par Saumur Agglomération
Témoignage du PDG de la Distillerie Combier (entreprise du territoire saumurois)
Présentation de l'offre d'accompagnement de proximité



PAVILLON REGIONAL SALON VIVATECH – Matinée Kick Off des exposants
Echanges entre un CCEF et deux entreprises exposantes sur le pavillon engagées dans une démarche export (Mr SURICATE, et Alpha Edge)



JOURNEE MEDTECH organisée par Atlanpole Biotherapies
Pitch de 5 minutes en plénière et mise à disposition par l'organisateur d'un corner pour échange avec les participants



Si vous êtes intéressés par la démarche « l'export commence chez vous »

Votre développeur économique référent



Tiphaine RICHARD
Cheffe de projets Ressources Export
tiphaine.richard@paysdelaloire.fr
02 28 20 55 77/ 06 70 85 85 05

EN PROXIMITE, DES RELAIS ET PERSONNES RESSOURCES POUR ACCOMPAGNER LES ENTREPRISES

VENDÉE INTERNATIONAL

Animée par

CCI VENDÉE

Vendée International

Des entrepreneurs vendéens engagés pour réussir à l'international

Vendée International rassemble les dirigeants d'entreprises importatrices et exportatrices de Vendée autour d'une ambition commune :
développer leur activité à l'international.

Association de chefs d'entreprise, elle favorise le partage d'expériences, les échanges entre pairs et l'accès à de nouvelles opportunités grâce à des rencontres, événements et actions collectives.

Notre mission

- **Connecter** les dirigeants engagés à l'international.
- **Partager** les expériences et bonnes pratiques du terrain.
- **Inspirer** de nouvelles opportunités de développement.
- **Valoriser** le rayonnement des entreprises vendéennes dans le monde.

Vendée International : des entrepreneurs qui grandissent ensemble au-delà des frontières.

VENDÉE INTERNATIONAL

Notre bureau



Président
Hugues ECHASSERIAU

Dirigeant de STEELGO



Trésorier
Hervé AMIAUD

Co-dirigeant d'AMIAUD



Vice-Présidente
Sophie RENNER

Présidente du Groupe Vensys



Secrétaire
FRANCK SCHEIBER

Président Directeur Général de SCHEIBER



Vice-Président
Jean-Philippe CATUSSE

Président d'Interplume

Nos adhérents

PME importatrices et exportatrices vendéennes

30 adhérents

Plus de 3 000 emplois

CA médian : 15 millions d'euros

22 activités représentées

50 destinations à l'import ou à l'export

Des adhérents relais auprès des institutions, des réseaux nationaux :

- Représentants MEDEF
- Représentant des Conseillers au Commerce Extérieur Pays de la Loire
- Représentant des branches professionnelles

VENDÉE INTERNATIONAL

Des adhérents de tous horizons



NOS ACTIONS

Réseau

Remontées d'informations

Mise en relation avec des experts

Connexion avec les autres clubs export ligériens

Evénements

Conférence

Ateliers thématiques

Matinée partage d'expérience

Visite d'entreprises

Influence

Présence au sein du Hub International piloté par la Région Pays de la Loire

Participation à des événements régionaux

Relation écoles

Présentation des métiers de l'import et de l'export

Participation au pilotage de formations en lien avec l'international / le commerce

Interventions en tant que professionnels associés

Merci

Contact : Chloé QUEMENT,
chloe.quement@vendee.cci.fr
07 88 90 65 80

VENDÉE INTERNATIONAL

LES CHIFFRES CLÉS DE LA TEAM FRANCE EXPORT

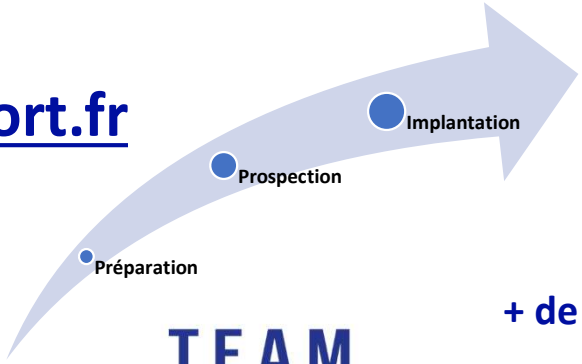
12 292

Entreprises françaises accompagnées en 2024

250 conseillers internationaux dans les régions

750 conseillers internationaux à l'étranger

www.teamfrance-export.fr





+ de 50 pays couverts

RÉGION PAYS DE LA LOIRE

TEAM FRANCE EXPORT

Opéré par

CCI PAYS DE LA LOIRE

Business France

UN FINANCEMENT RÉGIONAL ADAPTÉ À CHAQUE ENTREPRISE, EN FONCTION DE SA MATURITÉ À L'EXPORT

RÉGION PAYS DE LA LOIRE

PASS EXPORT PAYS DE LA LOIRE

Pour qui ?

ENTREPRISE BASEE EN RÉGION
Constituée sous forme sociétaire, d'EIRL ou d'entreprise individuelle

1 AN D'EXISTENCE
minimum

ACTIVITÉ
Production (*industrielle et agricole)*
Services à la production industrielle

TPE/ PME
de 3 à 250 personnes

FONDS PROPRES **POSITIFS**

EXPORT
S'adresse aux entreprises qui :
N'ont **jamais exporté**
OU
N'ont **pas exporté sur 2 exercices fiscaux successifs**
(sur base des 3 dernières liasses fiscales disponibles)

Pour quoi ?

Je me prépare

Vous souhaitez préparer votre entreprise à l'export avant de vous lancer à l'international.
En faisant appel à l'un des partenaires experts de la Région vous pouvez bénéficier d'un Pass d'une valeur de 750 €, directement mobilisable auprès d'eux pour financer votre préparation à l'export. Ce montant viendra en déduction du coût de la prestation.

Je lance mes premières actions

Vous pouvez bénéficier d'un soutien régional pour vos <u>premières actions</u> à savoir :
- **Réalisation d'études marchés** et prestations de conseils spécialisées
- **Prospections à l'international** hors opérations déjà financées par la Région (missions, salons)
- **Traduction** et interprétariat
- **Campagne de communication** média dédiée à l'international

Financement forfaitaire maximal de 2 000 € par dossier / limité à 2 dossiers par entreprise

ATTENTION : Avant de pouvoir solliciter ce soutien, vous devez démontrer avoir bénéficié d'un accompagnement (cofinancé ou non) pour vous préparer à l'export..

BOOST EXPORT PAYS DE LA LOIRE

POUR QUI ?

ENTREPRISE BASEE EN PAYS DE LA LOIRE
Constituée sous forme sociétaire, d'EIRL ou d'entreprise individuelle

TPE/ PME
de 3 à 250 personnes

FONDS PROPRES **POSITIFS**

3 ANS D'EXISTENCE
minimum

ACTIVITÉ
Production (*industrielle et agricole)*
Services à la production industrielle

POUR QUOI ?

Je prospecte de nouveaux marchés

Conseils en stratégie export, marketing ou communication internationale
Réalisation d'études et prestations de conseils spécialisées
Prospections à l'international hors opérations déjà financées par la Région et les FESI gérés par la Région (missions, salons)
Traduction et interprétariat
Campagne de communication média dédiée à l'international

Je recrute des RH dédiées pour accélérer à l'export

Création une **fonction nouvelle dédiée à l'export** par le recrutement en CDI d'un salarié dédié *missions commerciales, d'avant-vente et d'appui à la vente*

Recours à un **volontaire international en entreprise** (V.I.E). *mission commerciale et d'avant-vente*

EN GENERAL

50%
des dépenses éligibles

PLANCHER
2 000 € HT
de dépenses éligibles par demande

COMMENT ?

Je prospecte de nouveaux marchés

jusqu'à 15 K€ d'aide régionale sur 2 ans *à compter de ma première demande de soutien complète*

Pas de limite en termes de nb de demandes d'aides pouvant être déposées sur les 24 mois

Attention : Soutien régional limité à trois interventions pour une même action (salon, mission, prestation de conseil)

Sont prises en compte les aides régionales attribuées **depuis 2016** *(Prim' et Performance export)* **et depuis 2018** *(Partenariat Food'Loire)*

Je recrute des RH dédiées pour accélérer à l'export

Recrutement en CDI d'un salarié export
Jusqu'à 15 K€ pour un recrutement en CDI
1 AIDE MAX
Sont prises en compte les aides régionales attribuées **depuis le lancement du dispositif *Emploi export***

V.I.E
Jusqu'à 30 K€ pour une mission V.I.E sur un nouveau marché
2 AIDES MAX
Sont prises en compte les aides régionales attribuées **depuis 1er janvier 2024** *(V.I.E Pays de la Loire)*